

## L'apprentissage : une formation - un salaire - un diplôme - un métier

### OBJECTIFS

Former aux techniques de commercialisation de produits ou de services ? Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises. Les élèves apprennent les principes de rangement, d'étiquetage, de mise en rayon des produits. Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir des logiciels de caisse.

### CONDITIONS D'ACCES / PRE-REQUIS

Ce CAP se prépare en 2 ans après la classe de 3<sup>ème</sup>

### CONTENU

- Recevoir et suivre les commandes
- Mettre en valeur et approvisionner
- Conseiller et accompagner

### MODALITES ET RESSOURCES

Rythme d'alternance : deux jours par semaine au centre de formation (mercredi et jeudi pour les deuxièmes année et lundi et mardi pour les premières année), le reste du temps en entreprise.  
Horaire hebdomadaire total : 35H/semaine

### DEBOUCHES

- Exercer chez des détaillants : grands magasins, petites surfaces de proximité, hypermarchés, supermarchés ou chez les grossistes

### Poursuite d'études

- Bac Métiers du commerce et de la vente – option A
- Bac Métiers du commerce et de la vente – option B

### Quel public ?

Collégien

### Durée

2 ans

### Validation

CCF

### Lieu(x)

Lycée du Parc Impérial  
2, avenue Paul Arène  
06000 NICE

### Contact : Mme AUDOLY Christelle

☎ : 04.92.15.24.88

✉ cdtximperial@gmail.com

✉ ufaparcimperial@ac-nice.fr