

L'apprentissage : une formation - un salaire - un diplôme - un métier

OBJECTIFS

Le titulaire du BTS MCO a pour perspectives de prendre en charge la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale permettant aux clients potentiels d'accéder à une offre de produits ou services.

CONDITIONS D'ACCES / PRE-REQUIS

Obtention du baccalauréat technologique, professionnel ou général. Maîtrise de la langue française

CONTENU

- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale
- Culture générale et expression
- Anglais
- Culture économique, juridique et managériale

MODALITES ET RESSOURCES

Rythme d'alternance : deux jours par semaine au centre de formation (lundi et mardi), le reste du temps en entreprise. Horaire hebdomadaire total : 35H/semaine

DEBOUCHES

- Responsable de secteur, d'unité commerciale
- Conseiller de clientèle
- Animateur des ventes



Poursuite d'études

- Licences professionnelles
- Ecoles supérieures de commerce
- Institut Universitaire Professionnalisé



Durée

2 ans



Quel public

Bacheliers ou futurs bacheliers



Lieu

Lycée du Parc Impérial
2, Avenue Paul Arène , 06000 NICE

Contact :

Mme AUDOLY Christelle

☎ : 04.92.15.24.88

cdtximperial@gmail.com

ufaparcimperial@ac-nice.fr