

L'apprentissage : une formation - un salaire - un diplôme - un métier

OBJECTIFS

Le titulaire du BTS MCO a pour perspectives de prendre en charge la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale permettant aux clients potentiels d'accéder à une offre de produits ou services.

CONDITIONS D'ACCES / PRE-REQUIS

Obtention du baccalauréat technologique, professionnel ou général. Maîtrise de la langue française

CONTENU

- ✓ Développement de la relation client et vente conseil
- ✓ Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- ✓ Gestion opérationnelle
- ✓ Management de l'équipe commerciale
- ✓ Culture générale et expression
- ✓ Anglais
- ✓ Culture économique, juridique et managériale

MODALITES ET RESSOURCES

Rythme d'alternance : deux jours par semaine au centre de formation (jeudi et vendredi), le reste du temps en entreprise. Horaire hebdomadaire total : 35H/semaine

DEBOUCHES

- ✓ **Débouchés professionnels :**
 - Responsable de secteur, d'unité commerciale
 - Conseiller de clientèle
 - Animateur des ventes
- ✓ **Poursuite d'études :**
 - Licences professionnelles
 - Ecoles supérieures de commerce
 - Institut Universitaire Professionnalisé

Quel public ?

Bacheliers ou futurs bacheliers

Durée

2 ans

Validation

Examen ponctuel et CCF

Lieu(x)

Lycée du Parc Impérial
 2, Avenue Paul Arène
 06000 NICE

Contact :

Mme AUDOLY Christelle

 : 04.92.15.24.88

 : cdtximperial@gmail.com

