

## L'apprentissage : une formation - un salaire - un diplôme - un métier

### OBJECTIFS

Le titulaire du BTS MCO a pour perspectives de prendre en charge la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale permettant aux clients potentiels d'accéder à une offre de produits ou services.

### CONDITIONS D'ACCES / PRE-REQUIS

Obtention du baccalauréat technologique, professionnel ou général. Maîtrise de la langue française

### CONTENU

- ✓ Développement de la relation client et vente conseil
- ✓ Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- ✓ Gestion opérationnelle
- ✓ Management de l'équipe commerciale
- ✓ Culture générale et expression
- ✓ Anglais
- ✓ Culture économique, juridique et managériale

### MODALITES ET RESSOURCES

Rythme d'alternance : deux jours par semaine au centre de formation (jeudi et vendredi), le reste du temps en entreprise. Horaire hebdomadaire total : 35H/semaine

### DEBOUCHES

- ✓ **Débouchés professionnels :**
  - Responsable de secteur, d'unité commerciale
  - Conseiller de clientèle
  - Animateur des ventes
- ✓ **Poursuite d'études :**
  - Licences professionnelles
  - Ecoles supérieures de commerce
  - Institut Universitaire Professionnalisé

### Quel public ?

Bacheliers ou futurs bacheliers

### Durée

2 ans

### Validation

Examen ponctuel et CCF

### Lieu(x)

Lycée du Parc Impérial  
 2, avenue Paul Arène  
 06000 NIC

**Contact :**  
 Mme AUDOLY Christelle

☎ : 04.92.15.24.88  
 cdximperial@gmail.com