

TOURNÉ VERS L'AVENIR

LE BTS QUI FAIT DE VOUS UN PROFESSIONNEL

Document conçu et réalisé par le BTS Communication du Parc Impérial

LE PARC
impérial



LE PARC
impérial



<https://leparcimperial.fr> 2 avenue Paul Arène 06000 Nice Tél : 04 92 15 24 60

COMPÉTENCES

Réalisation de projets professionnels en partenariat avec des entreprises permettant d'obtenir :

- Un esprit et une démarche mercatiques
- Une méthodologie centrée sur la relation client
- Des techniques de communication et de négociations commerciales
- Une culture économique et juridique

QUALITÉS

- Dynamisme
- Sens de l'organisation
- Goût du contact
- Faculté d'adaptation

MISES EN SITUATION

- Projet INOVO : travail en équipe sur la création d'une entreprise ou d'un nouveau concept
- Vente directe ou en réunion

- Vente aux distributeurs
- Stages : missions concrètes
- BDD - Prospection - Négociation vente
- Contenus des réseaux sociaux - Site internet de l'entreprise

5 bonnes raisons de t'inscrire

1 BTS PROFESSIONNALISANT
16 semaines de stages

2 BTS COMMERCIAL GÉNÉRALISTE
Tout secteur d'activité
Tout type d'organisation

3 BTS QUI RÉPOND AUX BESOINS ACTUELS DES ENTREPRISES
Digitalisation de la Gestion de la Relation Client

4 UNE FORMATION COMPLÈTE
Négociation - Vente
Digitalisation - Animation de réseaux

5 UN CADRE DE TRAVAIL IDÉAL
Moyens matériels adaptés
Une équipe pédagogique à votre écoute

MATIÈRES

- Anglais
- Culture générale et expression
- CEJM (culture économique, juridique et managériale)
- Négociation-Vente
- Digitalisation de la relation client
- Animation des réseaux

POURSUITES

- Écoles Supérieures de Commerce
- Licences professionnelles

AVENIR

- Négociateur, conseiller de clientèle
- Chef des ventes, responsable de secteur
- Prospecteur, animateur des ventes, attaché commercial